

KLIKKASIT LINKKIÄ ELI SINULLA ON KANTTIA

– sinussa voi olla myyntipäällikön ainesta!

Myyntipäällikkö

Haemme kokenutta myyjää yritysmyyntitiimiimme sekä pääkaupunkiseudun (Espoo) että Länsi-Suomen (Pori) konttoreillemme.

Vuodesta 1998 lähtien suomalainen High Peak on myynyt isolla skaalalla tuotteita yrityksille aina edullisemmista tuotteista laatubrändeihin. High Peak on kasvattanut markkinaosuuttaan liikelahja- ja promotuotealalla kovaa vauhtia ja hiljattain High Peak ostikin Rotor Formin koko osakekannan ja täten liikevaihto nousi jo 7,5 miljoonaan. Kysynnän kasvaessa tarvitsemme myyjää, jolla on kanttia heittäytyä eri tilanteisiin.

Tarjoamme sinulle mahdollisuutta päästä myymään muun muassa kansallisesti että kansainvälisesti tunnettuja brändejä kuten Suunto, Wilson, Pentik ja Kolo. Tuemme myös eri brändien kuten Neste Rallin ja Red Bullin markkinointia tuotteistuksella. Olemme kansainvälistymässä kovaa vauhtia ja vauhdissa pysyäkseen on tehtävä tulosta, josta maksamme sinulle hyvin. Tarjoamme mahdollisuutta olla meidän mukana kasvamassa ja haastamaan liikelahja- ja promotuotealan perinteisiä näkemyksiä. Joustavat työskentelyolosuhteet sekä konttorien (Espoo, Pori ja Tampere) sijainti hyvien liikenneyhteysien päässä mahdollistavat sinun sekä yrityksemme kehittymisen ja kasvun.

Tehtävään toivomme sinulta erinomaisia yhteistyö-, kommunikointi- sekä verkostoitumistaitoja ja kokemusta yritysmyyntistä ja mieluiten vielä alalta. Tehtävä on ennen kaikkea vastuullista asiakkuuksien hoitoa. Asiakkaamme vaihtelevat pienistä yrityksistä pörssiyrityksiin. Tiukkojen tilanteiden ilmetessä olet ratkaisukeskeinen ja sormen nenään sijoittamisen sijaan otat tilanteen haltuun. Työ on sekä itsenäistä, että tiimikeskeistä.

Kiinnostuitko?

Lisätietoja antaa toimitusjohtaja Teijo Virtanen (teijo.virtanen@highpeak.fi).

Lähetä CV ja vapaamuotoinen hakemus Teijo Virtaselle 15.1.2018 mennessä.
Ilmoitamme helmikuun aikana jatkoon päässeille.

