

HIGH PEAK OSTAA ROTOR FORMIN

– liikelahja- ja promootiomarkkinoille uusi vahva toimija

High Peak Finland Oy on ostanut 1. helmikuuta Rotor Form Oy:n koko osakekannan. Kaupan jälkeen High Peak on yksi liikelahja- ja promootiomarkkinoiden suurimmista toimijoista, jonka liikevaihto nousee kaupan myötä noin 7 miljoonaan euroon.

Uuden yrityksen toiminnassa perinteinen ja menestyksenkäs liikelahjamynti yhdistyy brändien hallintaan, vahvaan verkkokauppaan ja konseptoituun tapahtuma-merchandise-osaamiseen.

“Tarjoamme nykyisille ja uusille asiakkaillemme entistä laajempaa asiakasymmärrystä, entistä monipuolisemman tuote- ja palveluvalikoiman, sekä erittäin ammattitaitoisen ja innostuneen henkilökunnan”, High Peakin toimitusjohtaja Jukka Lylykorpi sanoo.

Rotor Formin toimitusjohtaja Sami Eljaala siirtyy muun Rotor Formin henkilökunnan tavoin High Peakin työntekijäksi.

“Näin varmistamme kaikille tutut yhteyshenkilöt jatkossakin.”

High Peakin toimialoja ovat jatkossa liikelahjat, tapahtumatuotteet, maahantuonti ja verkkokauppa.

“Liikelahjat ovat High Peakin vahvaa perusosaamista, ja kannustamme asiakkaitamme edelleen rohkeisiin ja erottuviin valintoihin.”

“Vahvaa liikelahjaosaamista pystymme hyödyntämään myös tapahtumatuotekonsepteissamme, joita olemme toteuttaneet muun muassa Neste Ralli ja Red Bull Crashed Ice -tapahtumissa”, Lylykorpi toteaa.

Yrityskaupan myötä siirtyvät yhteistyösopimukset, muun muassa Amer Sports Suomi Oy (Suunto, Salomon ja Wilson) ja Orkla Confectionery & Snacks Finland Ab (Panda ja Taffel), tuovat High Peakin tuotevalikoimaan odotettuja uutuuksia. Golfbrändien Abacus, Peter Millar ja Lottusse maahantuonti jatkuu.

Verkkokauppaan on luvassa uusia ratkaisuja.

“Osaamisemme vahvistuu merkittävästi RotorStar-verkkokauppakonseptin myötä. Verkkokaupassa olemme jo monen yrityksen kumppani ulkoistetuissa liikelahjojen verkkokaupparatkaisuissa ja henkilöstölle suunnatuissa etukaupoissa. Jatkossa verkkokaupassa korostuvat myös räätälöidyt digitaaliset palvelut”, Lylykorpi sanoo.

High Peak toimii ainoana suomalaisena yrityksenä kansainvälisessä WAGE Group -verkostossa.

“Jäsenyys WAGE Groupissa varmistaa, että saamme maailmalta parhaat ideat. Voimme suunnitella ja toteuttaa aidosti kansainvälisiä tuote- ja palvelukonsepteja.”

Yrityskaupan yhteydessä High Peak vahvistaa myös hallitusosaamistaan. Hallitukseen on kutsuttu Sami Eljaala, työ- ja organisaatiopsykologi Mika Ahlfors sekä Teijo Virtanen, jolla on laaja-alainen kokemus kasvavan liiketoiminnan johtamisesta sekä pitkä kokemus liikelahjatoimialasta.

Lisätietoja:

Toimitusjohtaja Jukka Lylykorpi
+358 40 551 3883
jukka.lylykorpi@highpeak.fi

Sami Eljaala
+358 400 927 534
sami.eljaala@rotor.fi

